



# **Diversifier ses sources de revenu en freelance**

# WTF is une source de revenu ?

**Une source de revenu,**

c'est une activité que l'on a mis en place et qui nous génère des revenus régulièrement.

# 4 sources à développer

1. **L'affiliation** d'outils
2. Être **apporteur d'affaire**
3. Développer un **side project**
4. **Investir**

# 1. L'affiliation d'outils

1. **Faire une liste** de tous les outils que l'on utilise pendant ses missions
2. **Regarder** dans le footer/sur Google en tapant {nom de l'outil} + {affiliate program} de chaque site **s'il propose un programme d'affiliation**
3. **Rejoindre le programme**
4. **Faire la promotion**
  - > Installer les outils directement pour ses clients.
  - > Proposer des formations gratuites.
  - > Placer des liens d'affiliation dans ses contenus.

# Exemples

1. **Simon : Expert Activ Campaign**  
> 30% du paiement de ses clients chaque mois.
2. **Pierre : Reco ProspectIn**  
> 50% du paiement des abonnés qui l'utilisent chaque mois.

## 2. Apporteur d'affaires

1. **Se constituer un réseau de freelances** avec des compétences similaires ou complémentaires.
2. **Bien comprendre** leurs sujets d'expertises, leurs méthodes et leurs tarifs.
3. **Leur proposer de prendre une commission** de 5 à 10% sur le CA réalisé avec les clients que l'on apporte.
4. **Faire des introductions.**
  - > Recommander la bonne personne auprès des prospects dont on ne peut pas s'occuper.

# Exemples



**Pierre : demandes de prospects via la newsletter.**

> 10% auprès d'un réseau de 3-4 freelances en Marketing



**Guillaume : demandes de prospects via le bouche à oreille.**

> 5% avec les sites internet qu'il ne peut/veut pas créer.

## 3. Le side project

1. **Cerner un besoin / problème fort** auprès d'une **cible spécifique**.
2. **Valider l'idée** en faisant une étude de marché.
3. **Créer un MVP**.
4. **Faire tester** à des beta testeurs.
5. **Itérer** pour améliorer l'offre grâce aux premiers retours.
6. **Commencer à faire payer** et augmenter la visibilité.



# Exemples

1. **Créer une formation en ligne.**

> Outils : Podia, Teachable.

2. **Créer un produit / une expérience en ligne.**

> Outil : Bubble.

## 4. Investir

1. **Mettre de l'argent de côté chaque mois.**
2. **Atteindre le matelas de sérénité de 10K€.**
3. **Investir le reste.**
  - > Via une assurance vie.
  - > Via PEA et un compte titre : Actions & Obligations.
  - > Dans un bien immobilier (appartement, parking).

# Exemples

## 1. Assurance vie

> Services : Nalo, Yomoni.

## 2. PEA & compte titre

> Services : Boursorama, Fortuneo.

# Par où commencer

1. Commencez par générer des commissions via l'affiliation d'outils et la mise en relation de prospects avec des freelances en suivant les étapes vu ensemble.
2. Constituez vous un matelas de 10K€ puis investissez du temps pour développer un side project ou investissez directement votre argent en surplus.