



Faire un devis (avec Freebe)

WTF is un devis ?

Un devis,

c'est le document qui propose officiellement le prix de votre prestation.

Faire un bon devis permet de faciliter l'expérience de vos prospects & de montrer votre professionnalisme.

Freebe



Freebe

Utiliser Freebe

1. Vous ajoutez le nom d'un client, il récupère toutes les infos automatiquement (adresse, SIRET...)
2. Vous créez un devis en 1 min.
3. Vous récupérez un lien, vous n'avez plus qu'à le joindre votre email.
4. Votre client reçoit votre email, clique sur le lien, et voit le devis d'afficher. Il peut alors signer le devis en ligne et le télécharger hyper facilement.
5. Quand vous avez réalisé la mission, transformez le devis en facture en 1 clic, pour la transmettre ensuite à votre client.
6. Et vous pouvez suivre le nombre de jours restants à votre client pour vous payer, afin de lui envoyer une relance automatique.

C'est cadeau

3 mois gratuits avec le code

LABOITENUM

Alternatives

Tiime

[Tiime Invoice](#)

Facture.net

[Facture.net](#)

Par où commencer ?

1. **Trouvez un premier prospect** à qui envoyer un devis.
2. **Créez-vous un compte gratuit** sur Freebe.