



Mapper son réseau

WTF is mapper son réseau ?

Son **réseau**, ce sont **toutes les personnes** que l'on connaît et **qui peuvent nous aider** à nous développer en freelance.

“Mapper son réseau” permet ensuite de facilement **solliciter les bonnes personnes pour les bonnes actions**.

Qui fait partie de mon réseau ?

Les personnes qui composent notre réseau sont réparties en cercles autour de nous.

- **1er cercle** les proches qui nous veulent du bien et en qui nous avons une confiance absolue.
- **2ème cercle** les connaissances que l'on voit régulièrement sans être les meilleurs amis ou bien que l'on connaissait bien mais que l'on a perdu de vue.
- **3ème cercle** les gens autour de nos 1er et 2ème cercle.

=> On peut facilement contacter le 1er et le 2ème cercles.

Qui fait partie de mon réseau ?

1er cercle	2ème cercle	3ème cercle
<ul style="list-style-type: none">● Famille (papa, maman, frères, soeurs, cousins...)● Coworkers à la même table que l'on voit tous les jours.● Amis proches.	<ul style="list-style-type: none">● Anciens collègues.● Coworkers que l'on voit de temps en temps.● Connaissances/amis lointains.● Freelances que l'on a rencontré sur LinkedIn, en meetup...	<ul style="list-style-type: none">● Les 1er et 2ème cercles de nos 1er et 2ème cercles !● Les personnes que l'on peut contacter "de la part de X".

Par où commencer ?

1. **Reproduisez le tableau.**
2. **Remplissez-le** rapidement.
3. Gardez-le sous le bras et **complétez-le dès que l'occasion se présente.**