



# Trouver des emails qualifiés de prospects

# WTF is un email qualifié ?

**Un email qualifié,**

c'est une adresse email qu'utilise un professionnel dans notre cible de manière active.

# 2 méthodes

## 1. Le "picking"

> Vous recherchez des contacts de prospects à la main.

## 2. Le "scrapping"

> Vous automatisez la récupération de dizaines/centaines de contacts dans votre cible.

# 1. Le Picking



**Citable**

+

 **Lusha**

 **hunter**



**Clearbit**

# Les étapes du picking

## 1. **Créer un fichier Spreadsheet/Excel**

> Colonnes : Prénom, Nom, Site internet, Email, Nom de l'entreprise, Contexte

## 2. **Faire des recherches sur ses prospects**

> Recherche sur Google et LinkedIn

## 3. **Compléter les colonnes du spreadsheet en live**

## 2. Le scrapping

Prospect 

 dropcontact



PHANTOM  
BUSTER //

# Les étapes du scrapping

1. **Faire une recherche de vos prospects sur LinkedIn**  
> Rôle, niveau de relation, lieu
2. **Lancer Phantombuster ou ProspectIn pour collecter les données**  
> Recherche sur Google et LinkedIn
3. **Enrichir les données avec Dropcontact**  
> L'outil permet d'ajouter l'email et de vérifier sa validité

# Valider l'authenticité



# Par où commencer

1. **Commencez par le picking** en suivant les étapes.
2. **Testez** pour une dizaine de prospects.
3. **Suivez les étapes de rédaction d'emails** des prochaines vidéos.